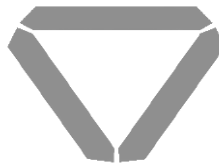




r a n t i z





RANTIZ ERP CRM

فهرست:

۲ معرفی	+
۳ بخش ها	+
۱۵ توضیحات	+
۱۵ مدیریت مالی	+
۱۸ مدیریت ارتباط با مشتریان CRM	+
۲۱ اتوماسیون اداری	+
۲۲ مدیریت بازرگانی	+
۲۳ مدیریت فروش	+
۳۰ مدیریت منابع انسانی	+
۳۲ کنترل	+
۳۵ سایت ساز و مدیریت حرفه ای سایت RANTIZCMS	+
۳۶ پشتیبانی	+
۳۷ آموزش	+
۳۷ زیرساخت ها	+

ص ۲

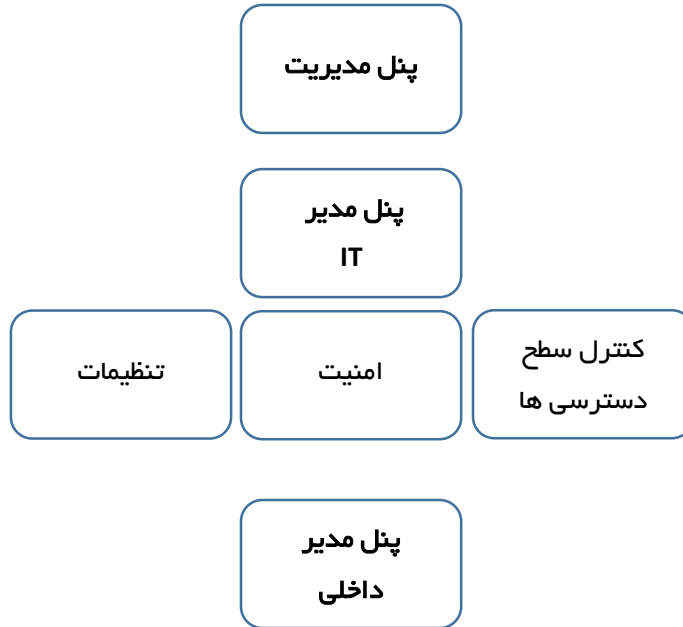
از ۳۷

معرفی

سیستم مدیریت جامع رتیز یک نرم افزار انعطاف پذیر و هوشمند است که قابلیت اجرای تحت وب یا نصب در انواع سیستم های ویندوز، مک و غیره را دارد و می تواند شامل تمام بخش های زیر یا جزئی از آن باشد. امکانات این نرم افزار هم سطح تکنولوژی روز دنیاست.



RANTIZ ERP CRM

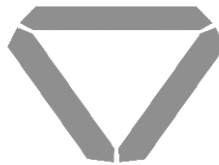


ص ۳

از ۳۷

مدیریت و برنامه ریزی





RANTIZ ERP CRM

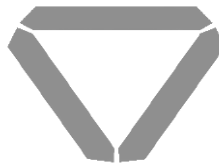
مدیریت مالی

پنل حسابداری

ترازنامه	سود و زیان	هزینه ها	مدیریت بانکها	اسناد حسابداری
چک	خرید و فروش	مدیریت گردشهای مالی	انتقال وجه	اتصال به حساب بانکی
بستانکاران	بدهکاران	دارایی ها	موجودی کالا	جاری اشخاص
دفاتر مالی	آمار و گزارشات	تنخواه گردانی	پرداخت به سهامداران	سرمایه
بستن حسابها	حواله و رسیدها	گزارش ساز	پرداخت آنلاین	حقوق و دستمزد
تلفیق	ارزش افزوده	مالیات	بیمه	تسهیلات
تبادل اطلاعات با سایر حسابداریها				طراحی کدینگ

ص ۴

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

مدیریت ارتباط با مشتریان CRM

پنل مدیریت CRM

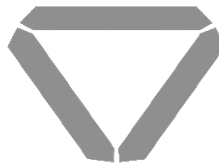
گفتگوی آنلاین	نظرسنجی	انتقادات و پیشنهادات	تیکت TICKET	اتصال تلفن به CRM
فرعه کشی	مسابقه	ضبط مکالمات	ارتباط بعد از خرید	باشگاه مشتریان
ارتباط از طریق اس ام اس	مدیریت مشتری احتمالی	مدیریت صندوق صوتی	مدیریت تامین کنندگان	ارسال اطلاعیه با ایمیل
تبادل اطلاعات با سایر برنامه ها	مدیریت و پیگیری تماسها	مدیریت تامین کنندگان	رزر و محصولات یا خدمات	گزارشات و گزارش ساز
تیکت از طریق چت	تیکت با اس ام اس	اس ام اس به خارج از کشور	تیکت با ایمیل	تیکت تلفنی
اتصال به Outlook	مدیریت پرونده ها	یکپارچه سازی هولدینگها	اتصال به استریکس	انتقال مکالمه

ص ۵

از ۳۷

مدیریت کیفیت

کاهش ضایعات	کاهش هزینه ها	کنترل فرآیندها	ISO	استاندارد
کاهش مرجوعی		گزارشات و گزارش ساز		تعیین کار مشارکتی



RANTIZ ERP CRM

اتوماسیون اداری

پنل مدیریت

انتقال اطلاعات به سایت	خبر رسانی	مدیریت مکاتبات	مدیریت اسناد	دبیرخانه
قرار ملاقاتها	تابلوی اعلانات	چت فردی و گروهی	بایگانی الکترونیک	مدیریت جلسات
ابلاغ دستور و بخشنامه ها	یادآوری زمانبندی شده	ورود دسته ای اطلاعات	چاپ و فکس	تقویم هوشمند
اسکن اسناد	شرح وظایف	چارت سازمانی	نگارش و امضای دستی	کارتابل
گزارشات و گزارش ساز	دفتر اندیکاتور	یکپارچه سازی هولدینگها	اتصال به Outlook	تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر

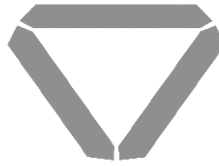
ص ۶

از ۳۷

دستور کاری

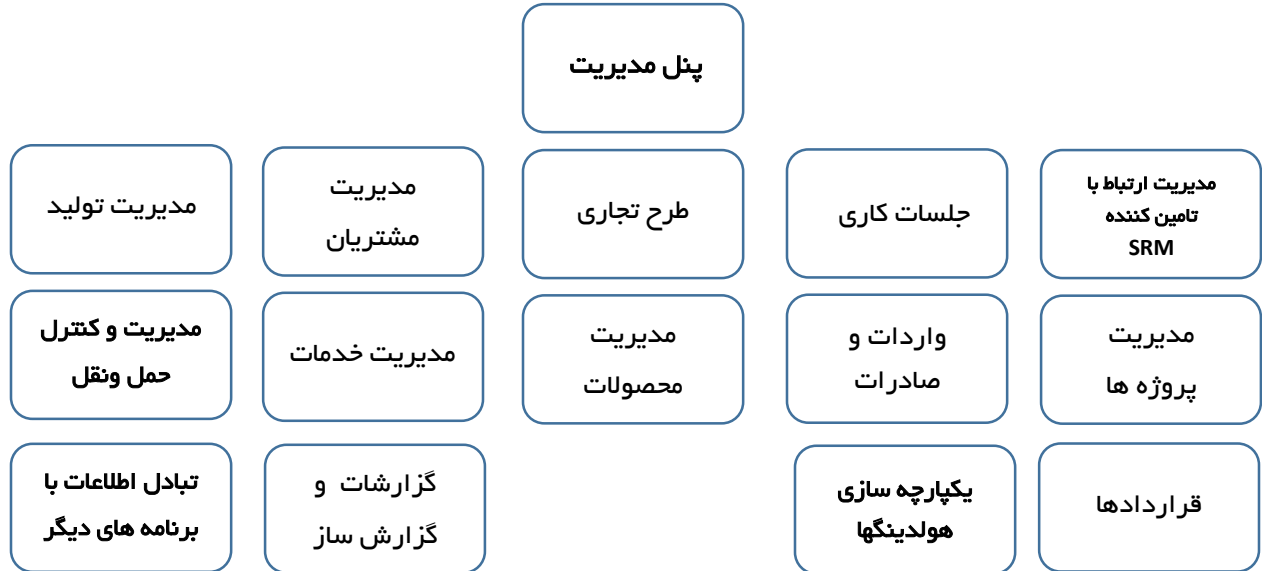
پنل مدیریت

تخصیص به کارفرما و مشتریان	ارجاع کار و پروژه به پرسنل	تعریف ماموریت کاری	پیگیری دستورات	ابلاغ دستورات
گزارشات و گزارش ساز				تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر



RANTIZ ERP CRM

مدیریت بازرگانی



ص ۷

از ۳۷

مدیریت پروژه ها





RANTIZ ERP CRM

انبار

پنل مدیریت انبار

استفاده از بارکد	ایجاد آلارم	کنترل موجودی	استفاده از شماره سریال	ورود و خروج کالا
محاسبه مالیات	کنترل قیمت خرید و فروش	حسابداری مستقل	انتقال بین انبارها	انبار مجازی
تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر	گزارشات و گزارش ساز	اتصال به فروش	دسته بندی و زیرشاخه نامحدود	محاسبه سود
تعریف شناسه و تاریخ	کد حسابداری خرید و فروش مجزا	انبار نامحدود با آدرسهای مختلف	تفکیک بر اساس کشور تولیدکننده	اختصاص موقعیت مکانی
نگهبانی و حراست انبار				رزرو محصولات یا خدمات

ص ۸

از ۳۷

مدیریت سرمایه گذاری

برنامه ریزی	الویت بندی	مدیریت ریسک	مدیریت پرداخت	مدیریت دریافت
گزارشات و گزارش ساز				چشم انداز و پیش بینی



RANTIZ ERP CRM

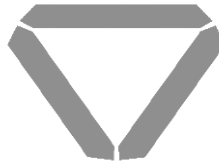
مدیریت فروش

پنل فروشگاه

جلسات معرفی و فروش	قراردادهای فروش	بازاریابی	سفارشات	تبلیغات
پخش	پیگیری سفارش و فروش	پورسانت	گارانتی	بارکد
خدمات پس از فروش	چشم انداز فروش	فروش فروشگاه	RFP و درخواستها	افزایش فروش
مدیریت واسطه ها	نمایندگان فروش	فروش مویرگی	بخش VIP	گروه بندی مشتریان
گزارشات و گزارش ساز	فروش رایگان	مدیریت تخفیف	سفارشات امانی	هدایا و اشاتیون
ثبت رضایت و امضاء مشتری	استعلام موجودی و انبار	ردیابی های فروش	بازارسنجی	تاریخ مصرف محصولات
مدیریت کمیسیون	جشنواره	تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر	رزرو محصولات یا خدمات	محاسبه پاداش به فروشنده
استفاده از تلگرام	ارسال اس ام اس تبلیغاتی	اسکن بارکد توسط موبایل	ارتباط از طریق اس ام اس	ارسال ایمیل تبلیغاتی

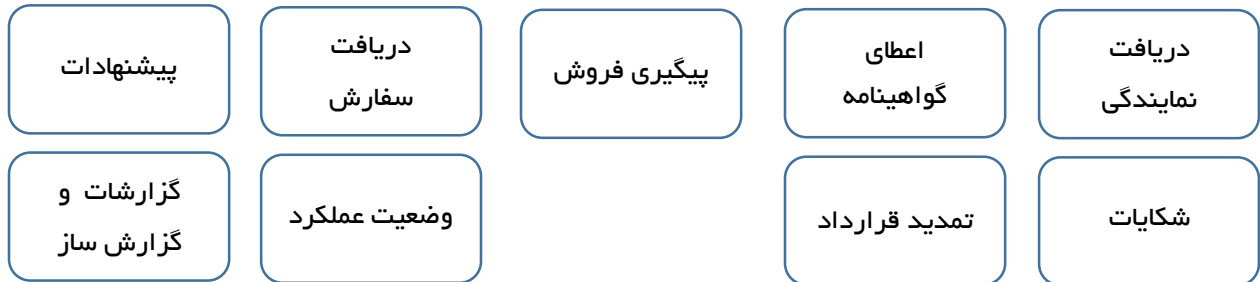
ص ۹

از ۳۷

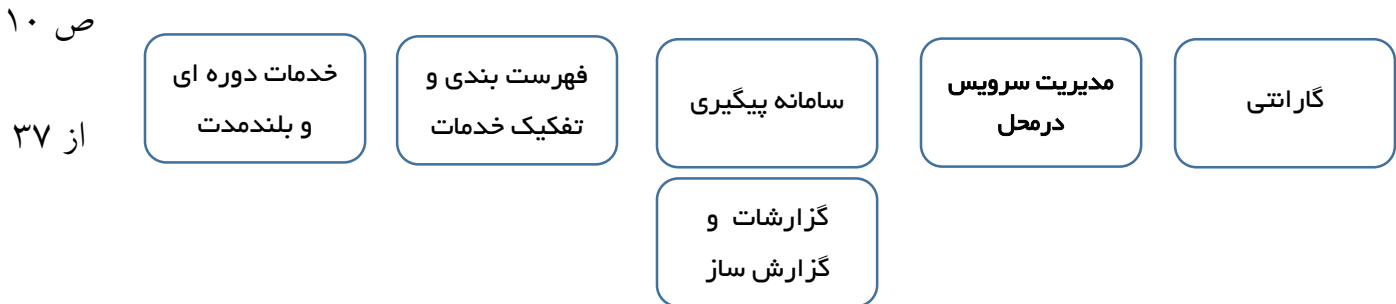


RANTIZ ERP CRM

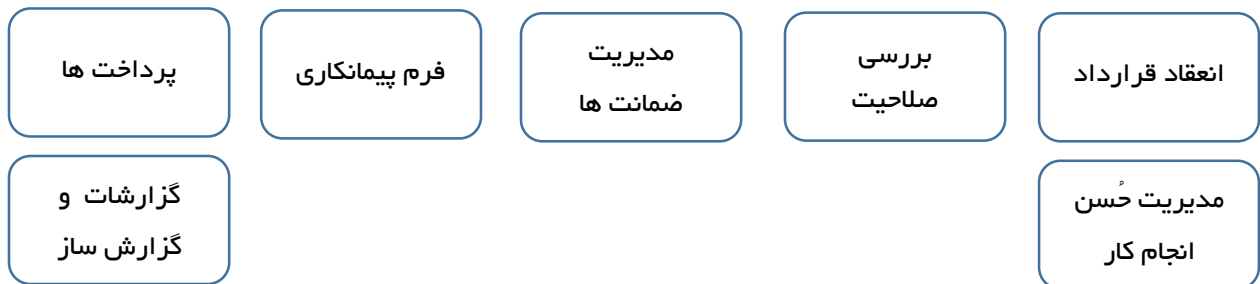
مدیریت نمایندگان، فروشندگان و زیرمجموعه ها

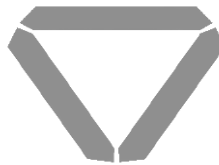


خدمات پس از فروش



مدیریت پیمانکاران





RANTIZ ERP CRM

مدیریت مزایده و مناقصه

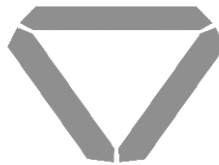
مدیریت پسماند	زمانبندی	مدیریت ضرر و زیان	محاسبه تصاعدی قیمت	ارزیابی قیمت پایه
	مدیریت اسناد	تشخیص برنده	اعلام برنده	
		گزارشات و گزارش ساز		

ص ۱۱

ابزار

از ۳۷

خروجی اطلاعات	ورود دسته ای اطلاعات	فرم ساز حرفه ای	پیام کوتاه SMS	ارسال ایمیل تکی و گروهی
منوهای سفارشی	اسکن اسناد	چاپ	ایجاد و ادغام فایل PDF	ایجاد و چاپ بارکد
خروجی فایل TSV و CSV	خروجی فایل اکسل	اتصال به DropBox	دانلود	اتصال به گوگل درایو و Apps
مدیریت واژه ها	تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر	ساعت دارای آلارم	گزارش ساز	فشرده ساز و بهینه ساز تصاویر
فیلد ساز سفارشی	ایجاد آلارم روی لامپ	تنظیم قالب ایمیل و اسناد	ورود تقویم از سایت دیگر	عکس گرفتن از مانیتور افراد



RANTIZ ERP CRM

مدیریت منابع انسانی

پنل مدیریت

مدیریت پرسنل	شرح وظایف	چارت سازمانی	مرخصی ها	حقوق و دستمزد
پرداخت حقوق و مزایا	امضای الکترونیکی	حضور و غیاب	استخدام	ایجاد انگیزش و رقابت
وام	تعليق، اخراج و استعفا	مدیریت ماموریتها	تغییر پست یا سمت	پاداش، مساعده و ترفیع
ارزیابی پرسنل	مدیریت کار ساعتی	تولید کارت پرسنلی	آئین نامه و مقررات داخلی	فیش حقوقی
مدیریت کار پروژه ای	تبادل اطلاعات با برنامه های دیگر	گزارشات و گزارش ساز	آموزش و خط مشی Tips	مدیریت دورکاری
تعیین مجوزها				سلسله مراتب

ص ۱۲

از ۳۷

مدیریت بحران

پیش برنامه	کاهش خسارات	برآورد آمادگی	تخمین واکنشها	مدیریت بازسازی
		گزارشات و گزارش ساز		



RANTIZ ERP CRM

هشدارها و آگاه سازی Alerts

تعریف هشدار اجباری	نمایش تغییرات	هشدار برای کاربران	سفارشی سازی	نمایش هشدار در داشبورد
تعریف آلارم برای هر بخش	هشدار با اس ام اس	هشدار صوتی	هشدار با ایمیل	نمایش هشدار با لامپ هوشمند

بازرسی

بازرسی مواد اولیه و تولید	مرجوعی ها	بازرسی مراحل تولید	بازرسی انبار	بررسی خریدها
گزارشات و گزارش ساز				بهداشت

ص ۱۳

از ۳۷

کنترل

نگهبانی و حراست	اموال	مدیریت اطلاعات MIS	سطح دسترسی ALM	مدیریت وسایل ECM
کنترل از راه دور	حفاظت	آمار و گزارش گیری	آلارمها و آگاه سازی ها	محافظت از اطلاعات
	گزارشات و گزارش ساز	لامپ هوشمند	مانیتورینگ کاربران	



RANTIZ ERP CRM

سایت ساز و مدیریت حرفه ای سایت

پنل مدیریت

دانلود	حسابداری آنلاین	پرداخت آنلاین	ویرایش سایت	فروشگاه حرفه ای
واکنش گرا RESPONSIVE	پخش فیلم	گالری و اسلاید	اخبار و آرشیو	بلاگ
چند زبانه	امکان اتصال به CRM	انجمن	گفتگوی آنلاین	زیر پورتال

ص ۱۴

از ۳۷

امنیت

ایجاد کنترل دومرحله ای	تعیین مجوز دانلود	Hint	تعیین محدودیت حجمی	بک آپ دستی و اتوماتیک
رمزنگاری سرور	کیبورد مجازی	گزارشات و گزارش ساز	رمزنگاری هوشمند دیتا	سنسور اثر انگشت



RANTIZ ERP CRM

توضیحات

مدیریت مالی

حسابداری:

- امکان اتصال به وب سایت یا حسابداری آنلاین
- تعریف طرف حسابها و دسته بندی آنها
- صدور انواع فاکتور، پیش فاکتور و صورتحساب
- امکان چاپ یا خروجی صورتحساب و فاکتورها به صورت PDF
- امکان تعریف حسابهای معین
- امکان تعریف چندین حساب مجزا مناسب برای شرکتهایی که چند بخش مستقل دارند و هولدینگها
- امکان اصلاح یا تغییر اسناد قبل یا بعد از صدور
- امکان افزودن یادداشت یا توضیحات روی اسناد مالی
- امکان پیوست فایل روی اسناد مالی
- ارجاع اسناد مالی جهت بررسی و تایید مدیران
- صدور دستی و اتوماتیک اسناد حسابداری
- امکان تعیین سطح دسترسی کاربران برای حسابهای مالی
- خزانه داری
- دفاتر روزانه
- پرداخت آنلاین
- کنترل و غیرفعالسازی دفتر مالی سال گذشته بصورت دستی و خودکار
- اعمال تغییر دفتر مالی در سال جدید
- نمایش گزارشات مالی در صفحه حسابداری از جمله صورتحسابها، تنخواه، فاکتورهای پرداخت نشده، پیش فاکتورها و غیره
- امکان ایجاد صورتحساب جدید و اتصال آن به پرونده ها
- انتخاب خودکار تاریخ، نوع تسویه و حساب بانکی در صورتحساب
- نمایش وضعیت و اطلاعات فاکتورها در فهرست صورتحسابها مانند وضعیت پرداخت، تاریخ، تاییده و غیره
- دارای فهرست بندی صورتحساب ها از جمله گروه پرداخت شده یا نشده، لغو شده و غیره
- دارای ابزار ادغام PDF

ص ۱۵

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

- امکان صدور فایل PDF در فهرست فاکتورها و حسابها بدون نیاز به وارد شدن در صفحه هر صورتحساب
- گزارشگیری تفکیک شده
- دارای تفکیک صورتحسابهای مشتریان و تامین کنندگان
- آمار و گزارشات هر قسمت به صورت مستقل و کامل
- دارای بخش هزینه های ویژه که شامل حقوق پرسنل، تنخواه گردانی، هزینه های ثابت دوره ای و مالیات
- محاسبه خودکار هزینه، درآمد، سود و زیان و غیره
- مشاهده جدول گزارشات با مقادیر درآمد و هزینه ماهانه و سالانه
- دارای دفاتر فروش و خرید مجزا و مستقل
- محاسبه سود براساس محصولات، مشتریان، پرسنل فروش و یا تیم فروش به صورت جزئی و کلی
- محاسبه سود براساس یک محصول، یک مشتری و یا یکی از پرسنل فروش
- محاسبه سود براساس تاریخ شروع و پایان تعیین شده

ص ۱۶

مدیریت بانکها و گردشهای مالی:

- تعریف حساب به صورت نامحدود
- گزارش گیری از گردشهای مالی
- محاسبه بدهکاری و بستانکاری
- اتصال به حساب بانکی و مشاهده گزارشهای گردش مالی بدون نیاز به رمز حساب یا دسترسی مستقیم به اطلاعات حساب
- امکان انتقال وجه از طریق سرویس پایا
- ایجاد حساب مالی نامحدود براساس موجودی و بانک
- تعیین نوع حساب بانکی مانند پس انداز با جاری
- پشتیبانی از تمام ارزهای جهان جهت افتتاح هر حساب
- امکان ایجاد حسابهای مجزا و مستقل و اختصاص ارز مورد نظر به حساب دلخواه
- تعیین موجودی اولیه هر حساب و تاریخ افتتاح آن
- امکان تعیین موجودی اولیه هر حساب و ایجاد هشدار
- امکان ایجاد کد حسابداری و لینک حساب مالی به بخش حسابداری
- مشاهده و مدیریت نقل و انتقالات حساب و تراکنشهای بانکی
- امکان کنترل و ثبت چکهای کشیده شده براساس حسابهای بانکی و محاسبه مقادیر چکها
- امکان ایجاد هشدار جهت زمان سررسید چکها

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

- امکان تخصیص و انتخاب حساب مالی جهت پرداختها و صورتحسابهای پرداختی به صورتی که مقدار پرداخت از موجودی حساب کسر شود
- پرینت صورت حساب بانکی
- مشاهده تمام جزئیات گردش حساب توسط پرسنل بدون نیاز به رمز اول یا دوم حساب

هزینه ها:

- امکان اولویت بندی در فهرست مخارج از مهم تا غیر ضروری که باعث کاهش هزینه ها می شود.
- مدیریت هزینه های خاص

بیمه:

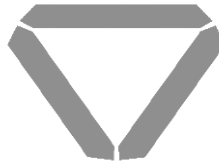
- شامل لیست بیمه پرسنل
- پرداخت بیمه
- اعلان و مدیریت ورود یا خروج پرسنل به لیست بیمه
- گزارشات مربوط به اطلاعات و پرداخت های حق بیمه

مالیات:

- چشم انداز کلی از مالیات
- تهیه و نگهداری از اطلاعات مالیاتی
- محاسبه و دریافت و پرداخت مالیات بر ارزش افزوده

ص ۱۷

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

مدیریت ارتباط با مشتریان CRM

مدیریت تماس های تلفنی یا Calling - Management:

- مانیتورینگ تماس یا Caller ID
- دفترچه تلفن و مدیریت کانتکت ها
- مشاهده فهرست و گزارش تماسها
- پرونده سازی و ایجاد پروفایل به همراه ساخت کد کاربری
- دارای تاریخچه و توضیحات
- جستجوی سریع افراد توسط کد، نام یا هر مشخصات دیگری که در پروفایل درج می کنیم
- فهرست افراد و گروه بندی
- مدیریت صندوق صوتی، دانلود فایل، گوش کردن به پیامها، آلارمها
- امکان انتقال اطلاعات تماس از پروفایل یا پرونده به لیست مخاطبین، پیش فاکتور، صورتحساب و سایر اسناد
- اتصال به استریکس
- امکان دسترسی به تمام ایمیل ها
- امکان ایجاد قالب و متن ایمیلها، پیش فرض و آماده بصورت نامحدود
- ارسال ایمیل، پیام کوتاه و اطلاعیه ها بصورت تکی یا گروهی
- پیگیری مشتریان احتمالی
- مشتریان احتمالی و بالقوه
- پرونده سازی برای مشتریان احتمالی
- پیگیری مشتریان احتمالی
- مدیریت و تعیین مامور رسیدگی و پیگیری
- مدیریت وضعیت تماسها با یک کلیک:
 ۱. تا کنون تماسی گرفته نشده
 ۲. تماس نگیرید
 ۳. برای تماس
 ۴. در حال انجام و بررسی
 ۵. تماس انجام شد

ص ۱۸

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

امکانات CRM

– تفکیک و انتخاب نوع پرونده به دو دسته کلی:

۱. شرکت (اشخاص حقوقی)

۲. فرد: اشخاص حقیقی که هر کدام دارای امکانات متفاوتند

– تفکیک و انتخاب نوع پرونده به چهار دسته عمومی:

۱. مشتری احتمالی

۲. مشتری بالقوه

۳. مشتری

۴. پرونده های عادی

– صفحه پرونده و پروفایل هر شخص به قسمتهای دیگر متصل است و همانجا میتوان موارد دیگر از جمله

پیگیری تماسها فاکتورها سفارشات سود و زیان مربوط به دستورکاری، اطلاعاتی ها فایلهاى مربوطه و غیره را

مدیریت نمود

– مشخصات تماس به صورت خودکار از اطلاعات پرونده گرفته میشود و به فهرست مخاطبین افزوده می شود

– ایجاد لیست مخاطبین یا کاتکتها به شکل دستی و یا خودکار

– تعیین کد و بار کد برای هر پرونده

– گروه بندی نام محدود پرونده ها

– امکان الصاق عکس یا لوگو برای پروفایل هر پرونده

– امکان تغییر وضعیت پیگیری تماس در فهرست بدون نیاز به اینکه وارد صفحه هر پرونده شویم

– امکان ایجاد آلارم برای تاریخ تولد افراد

– امکان مسدود کردن ارسال ایمیل برای افرادی خاص

– امکان ایجاد اقدام جدید از لیست مخاطبین بدون نیاز به باز کردن صفحه مخاطب فقط با یک کلیک

– امکان ایجاد خروجی فایل Vcard به صورت vcf که استاندارد عمومی کاتکتها میباشد، با انتقال این فایل به

تلفن همراه کلیه لیست مخاطبین به گوشی انتقال خواهند یافت.

– امکان جستجوی پیشرفته در مخاطبین همراه با انواع فیلتر

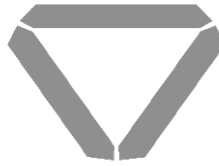
– امکان نمایش اطلاعات تماس در لیست مخاطبین با قرار دادن نشانگر موس روی هر کدام بدون نیاز به

کلیک یا وارد شدن در صفحه مخاطب

– امکان مشاهده مراجعات یا درخواستها در صفحه پروفایل پرونده

ص ۱۹

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

– اختصاص رنگ و تصویر به گروهها و پرونده ها برای نمایش بهتر

تیکت:

- تیکت از طریق ایمیل، تلفنی، حضوری، فکس، چت، صندوق صوتی و SMS
- پاسخگویی به پرسشهای مخاطبین از طریق تیکت
- ثبت و پیگیری درخواستهای مخاطبین تا حصول و انعکاس نتیجه
- پایش و گزارش گیری مداوم بازخوردها
- اصلاح فرآیندهای تعامل و بهبود مستمر کمی و کیفی خدمات

انتقادات و پیشنهادات:

- ثبت و دریافت نظرات
- امکان تخصیص تیکت به ازای هر انتقاد جهت پیگیری و ارسال خودکار آن به بخش مربوطه
- ایجاد آلارم برای انتقادات جدید
- مشاهده فهرست و گزارش پیامها

نظرسنجی:

- امکان نظرسنجی دیجیتال و الکترونیک
- امکان نظرسنجی توسط برگه های الکترونیکی جهت نظرسنجی های خیابانی
- امکان نظرسنجی مشتریان نسبت به شرکت، محصول، تیم یا پرسنل
- امکان امتیاز دهی به محصولات، پرسنل، تیم یا مجموعه نسبت به نظرسنجی ها

قرعه کشی:

- امکان ورود و پردازش اطلاعات قرعه کشی به صورتهای مختلف مانند کد کالا، مسابقات، نظرسنجی و غیره
- پردازش اطلاعات و انتخاب برنده به صورت تصادفی

ص ۲۰

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

اتوماسیون اداری

دبیرخانه، اسناد و مکاتبات:

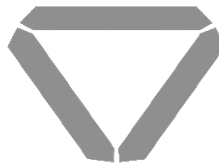
- دریافت نامه ها، بایگانی، ارجاع و ارسال به صورت الکترونیک به بخش مربوطه
- ایجاد فولدر و آپلود فایل
- اختصاص دادن فایلها به اشخاص، پروژه ها و پرسنل
- مدیریت مکاتبات داخلی و خارجی مجموعه
- مدیریت فایلها و ایجاد فولدرهای عمومی جهت به اشتراک گذاشتن فایلها برای اعضا
- ارسال یک یا چند فایل برای کاربران بدون نیاز به ایمیل
- بایگانی مدارک، فایلهای اسکن شده و هر نوع فایل با هر نوع پسوندی
- ایجاد پیش نویس نامه ها
- امکان خصوصی سازی نامه های محرمانه یا تعیین حالت مشاهده نامه های عمومی برای عموم
- اولویت بندی مکاتبات و ایمیل ها بصورت معمولی، مهم، خیلی مهم و غیره
- ثبت نتایج جلسات
- امضای طرفین زیر صورتجلسات و قراردادها
- نگارش و امضای دستی توسط لمس دست از طریق موبایل یا تبلت

ص ۲۱

از ۳۷

خبر:

- شامل اطلاعیه ها و خبررسانی به کاربران
- نمایش اخبار روی وبسایت



RANTIZ ERP CRM

مدیریت بازرگانی

- شامل مدیریت سفارشات مشتریان، همکاران و تولیدکنندگان، معاملات طرحهای تجاری، قراردادها و کارهای گروهی
- تعیین و اعمال مدت اعتبار برای طرح تجاری
- اختصاص طرح تجاری به پرونده مشتریان
- تعیین حالت پیشرفت کار بر اساس دوره های زمانی که شامل:
 ۱. فوری
 ۲. ۳۰ روزه
 ۳. بر اساس سفارش
 ۴. ۵۰ - ۵۰و غیره می شود
- انتخاب نحوه پرداخت بصورت نقدی، کارت به کارت، حساب بانکی و غیره
- تعیین حدود تاخیر زمانی
- مدیریت روش حمل و نقل و تحویل
- امکان ایجاد یادداشتهای عمومی و خصوصی
- دارای حالتهای بررسی، امضا و تایید مسئول مربوطه
- فهرست بندی طرحهای تجاری امضا شده، نشده و غیره
- دارای آمار ماهانه و سالانه محاسبات خودکار، میزان سود و زیان و میانگین ها و برآورد درصد موفقیت و شکست
- نمایش فهرست سفارشات
- امکان ایجاد سفارش جدید و اختصاص به پرونده مشتریان
- تعیین تاریخ سفارش و تاریخ تحویل
- تعیین مسؤل رسیدگی و امضا کننده در قراردادها

ص ۲۲

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

مدیریت فروش

- امکان پیگیری فروشها به صورت گرافیکی، نموداری و جدول
- امکان پیگیری روند کار تیم فروش به صورت گروهی یا فردی
- امکان یادآوری یا اعلانهای هوشمند جهت فروش و تسویه در زمانهای تعیین شده
- مشخص کردن حداقل میزان فروش برای هر یک از کارشناسان فروش و تعیین جریمه و پاداش به صورت خودکار نسبت به میزان فروش آنها
- قابلیت تعیین نوع تسویه، محاسبه درصد افزایشی نسبت به زمان تسویه چکها
- تعریف زمان فروش یا چشم انداز و پیش بینی آینده شرکت
- مشاوره و پیگیری
- امکان اتصال به بارکد، سیستم فروشگاهی و کارتخوان
- ماژول پاداش دهی به هر فروشنده با انواع روشهای محاسبه
- امکان اتصال به فروشگاه سازهای معتبر مانند OpenCard, eCommerce, PrestaShop و غیره
- امتیازدهی به مشتریان و بن های خرید و تخفیف
- یادآوری فاکتورهای پرداخت نشده توسط برنامه ریزی زمانبندی شده و ارسال اطلاعیه از طریق ایمیل و پیام کوتاه
- ارسال طرح تجاری و تبدیل آن به قرارداد پس از تایید
- امکان صدور و چاپ فاکتور قبض صورتحساب فروشگاهی
- ارجاع مسیرها به راننده یا ویزیتور
- کنترل سقف اعتبار برای فروش

ص ۲۳

از ۳۷

مدیریت محصولات، خدمات و انبار:

- انبارداری با تعداد نامحدود انبار مستقل
- مدیریت ورود و خروج کالا
- مدیریت انتقال کالا بین انبارها
- تعاریف کالا و خدمات بصورت مستقل از هم
- مدیریت حمل و نقل و ایجاد تعاریف خاص حمل و نقل
- صدور فاکتور
- کسر از موجودی انبار هنگام فروش



RANTIZ ERP CRM

- امکان ایجاد حداقل موجودی انبار و تعریف اخطار جهت سفارش مجدد
- مدیریت قیمت خرید و قیمت فروش کالاها
- گزارش لحظه ای وضعیت کالاها مانند میزان ورود، موجودی و فروش هر کالا
- امکان جستجوی پیشرفته همراه با فیلتر برای تمام کالاها و یا خدمات ثبت شده
- نمایش آمار و تغییرات اخیر در صفحه اصلی کالا و خدمات
- تعیین وضعیت برای فروش یا برای خرید و هر دو برای کالا و محصولات
- امکان استفاده از شماره سریال
- امکان تولید خودکار و استفاده بارکد با هفت استاندارد جهانی شامل: EAN8, EAN13, Datamatrix, Code 39, ISBN, QRCode, UPC
- ایجاد توضیحات دلخواه برای هر محصول یا خدمات
- دارای فیلدهای اندازه گیری در فرم ایجاد مانند وزن طول سطح حجم و غیره
- امکان ایجاد یادداشت اختصاصی برای واحد فروش بصورتی که در صورتحساب یا فاکتور نمایش داده نشود
- ایجاد گروه بندی و زیر مجموعه نامحدود برای محصولات و خدمات
- امکان اختصاص رنگ به گروهها برای نمایش بهتر
- تعیین قیمت همراه با مالیات و یا بدون آن
- تعیین کد حسابداری فروش و کد حسابداری خرید
- نمایش اطلاعات کامل در فهرست کالا و خدمات
- کنترل موجودی و ورود و خروج کالا در انبار
- دارای دو کنترل اصلی یکی برای گردش انبار که شامل انتقالات موجودی بین انبارها می باشد و دیگری جهت تنظیم انبار که شامل ورود و خروج کالا و میزان موجودی می باشد
- کنترل معدوم ساختن کالاهای تاریخ مصرف گذشته
- دارای فیلد تعیین مدت برای انجام خدمات در فرم ایجاد خدمات

ص ۲۴

از ۳۷

مدیریت مشتریان:

- پرونده سازی و ایجاد پروفایل به همراه ساخت کد کاربری
- دارای تاریخچه و توضیحات
- دفترچه تلفن
- جستجوی سریع افراد توسط کد، نام یا هر مشخصات دیگری که در پروفایل درج می کنیم



RANTIZ ERP CRM

- فهرست افراد و گروه بندی
- مدیریت مشتریان احتمالی و بالقوه

مدیریت پورسانت و بازاریابی:

- محاسبه پورسانتها با تعریف های مشخص که بر حسب میزان و نوع تسویه ها می باشد
- امکان تخصیص پورسانت به بازاریابان نمایشگاهی و مدیریت آنها
- امکان تعریف و تفکیک پورسانتها بین بازاریابها و تیم فروش
- مدیریت مشتریان هر بخش و ارزیابی آنها

پیگیری موقعیت مکانی ویزیتورها:

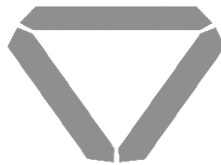
- امکان برنامه ریزی ویزیتورها بر روی نقشه
- رصد لحظه ای ویزیتورها بر روی نقشه
- حذف تداخل ویزیتورها جهت ویزیت مقصدهای تکراری
- امکان پیگیری اشخاص و مکانهای ویزیت شده
- صدور فاکتور در محل بصورت آنلاین و دریافت آن توسط تیم فروش

مدیریت نمایندگان، فروشندگان و زیرمجموعه ها:

- ایجاد و مدیریت فهرست نمایندگان
- نقشه جغرافیایی به همراه توضیحات و اطلاعات تماس
- گروه بندی نامحدود
- مدیریت سفارشات
- مدیریت صورتحساب و فاکتورها
- اتصال هوشمند به سیستم مالی و حسابداری
- تعیین پورسانت یا درصد فروش
- فرم ثبت نام و درخواست نمایندگی
- تعیین و ثبت شرایط نمایندگی

ص ۲۵

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

مدیریت پیمانکاران:

- تنظیم و مدیریت قراردادها
- قابل اتصال به بخش پروژه ها
- آمار و گزارشات
- الحاقیه و متمم قرارداد
- امتیازدهی
- محاسبه کسور مانند اختلاف پیش پرداخت، کسور قانونی و موردی
- برآورد قیمت و هزینه
- برنامه ریزی زمانی
- محاسبه و تخمین پیشرفت کار
- پشتیبانی از سایر ارزهای جهانی

مدیریت تامین کنندگان:

- ایجاد پرونده و فهرست تامین کنندگان
- تخصیص تامین کننده به کالای ورودی
- مدیریت صورتحساب و فاکتورهای تامین کنندگان
- مدیریت سفارشات و درخواستها
- کنترل حساب و خریدوفروش
- مدیریت اطلاعات تماس و لیست مخاطبین
- محاسبه سود و زیان
- اتصال به بخش مالی و حسابداری
- تعریف آلارم و یادآوری
- ایجاد و فهرست بندی لیست همکاران

مدیریت سرمایه گذاری:

- اتصال به حساب مالی و بانک
- مدیریت حرفه ای اوراق بهادار
- مدیریت املاک و داراییها
- محاسبه سود

ص ۲۶

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

- اتصال به بخشهای بازرگانی و مالی
- مدیریت صندوقهای سرمایه گذاری مشترک
- اظهارنامه‌های مالی
- انتخاب دارایی
- گزینش سهام
- پیاده سازی برنامه و کنترل سرمایه گذاری‌های جاری

مدیریت مزایده و مناقصه:

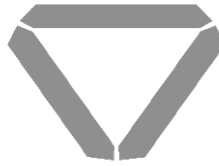
- گروه بندی مناقصه ها و مزایده ها
- اولویت بندی
- امکان تعیین نوع مناقصه و مزایده
- امکان تعیین سازمان منتشر کننده مناقصه یا مزایده
- تعیین شهر یا استان و محل مناقصه و مزایده
- امکان تعیین نوع آگهی (عمومی یا محدود)
- شماره بندی و تعیین شناسه
- تعیین تاریخ درج آگهی
- امکان تعیین روزنامه انتشار آگهی
- امکان تعیین مهلت زمانی، مهلت ارسال مدارک و تاریخ دریافت سند
- امکان وارد نمودن اسناد و مدارک
- امکان تعیین وب سایت یا پورتال آنلاین جهت ارسال مدارک
- امکان ایجاد تایید چند مرحله ای برای مدیر یا مدیران

بازرسی:

- سامانه ثبت شکایات و نظرسنجی
- سامانه پاسخگویی و رسیدگی به شکایات
- بازرسی کارخانه ای و فروش از مراحل خرید و پیش از تولید تا فروش
- بازرسی از خرید جهت انتخاب اقلام مناسب
- بازرسی از فهرست تامین کنندگان جهت انتخاب بهترین تامین کننده
- کالاهای ورودی به انبار

ص ۲۷

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

- بازرسی مواد اولیه و تولیدی
- بازرسی از مراحل تولید
- بازرسی فروش و خدمات پس از فروش
- بازرسی پروژه ای از مرحله پیشنهاد تا اجرا
- بازرسی طرح تجاری و پیش فاکتورها
- بازرسی از مراحل تایید و اجرای پروژه
- بازرسی از تعیین درصد پیشرفت توسط مجری پروژه
- ایجاد و تنظیم برنامه بازرسی مستمر، دوره ای و یا موردی
- بازرسی از عملکرد پرسنل و سنجش میزان رضایت مراجعین یا مشتریان
- درج نتایج بازرسی در پرونده پرسنل یا پروفایل پروژه
- ورود و بررسی کلیه مستندات مربوط به تماس ها و نظرسنجی
- پیگیری اجرای برنامه ها بر اساس بازرسی امور پروژه ای و پیمانکاری
- گزارشات موردی و دوره ای هوشمند
- تعیین عملکرد واحدها، مدیران و کارکنان بر اساس بازرسی های انجام شده
- امتیازدهی به پرسنل و اعضا بر حسب بازرسی داخلی
- امکان ذخیره یادداشت افراد بصورت دست نوشته بوسیله تبلت یا موبایل

ص ۲۸

از ۳۷

مدیریت و برنامه ریزی:

- استفاده از تقویم هوشمند کاری
- برنامه ریزی و زمانبندی امور
- ایجاد آلارم و آگاه سازی
- ایجاد اقدامات و پیگیری آنها
- تعیین دوره های زمانبندی شده کاری یا رویدادها
- ثبت و پیگیری جلسات
- ثبت نتایج جلسات
- گزارشات کامل از جزئیات هر بخش بصورت اتوماتیک و دستی
- برآورد و تخمین درصد شکست و موفقیت در قسمتهای مختلف
- کنترل اسناد و فایلها
- مدیریت مجوزها و دسترسی ها



RANTIZ ERP CRM

- مدیریت گروه بندی های بخش های مختلف
- تعیین سلسه مراتب اعضا و درجه بندی وظایف

تولید:

- هماهنگی تولید و انبار
- کنترل تولید
- برنامه ریزی تولید
- کنترل مواد اولیه
- گزارشات جزئیات و مراحل تولید
- چشم انداز و درصد رشد تولید

واردات و صادرات:

- کنترل حجم واردات و صادرات
- پیش بینی گمرک و هزینه حمل
- قیمت تمام شده
- پیش بینی حدودی تغییرات ارزی توسط مازول گزارش لحظه ای ارز وسکه
- امکان پشتیبانی از واحدهای ارزی

تبلیغات:

- مدیریت کمپین های تبلیغاتی و بررسی نتایج آن

مدیریت پروژه ها:

- تعریف بازه زمانی برای هر پروژه
- درصد پیشرفت کار
- اختصاص دادن پروژه ها به کاربر یا گروهی از کاربران
- ایجاد سفارش و پیش فاکتور برای پروژه ها
- ایجاد مرحله بندی در روند هر پروژه
- تعریف حالت های تایید، در حال بررسی، شروع، پیشرفت چند درصد و غیره توسط مدیران

ص ۲۹

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

- تعیین وضعیت و درصد پیشرفت پروژه برای تخمین و ارزیابی موفقیت
- نمایش آمار و وضعیت پیشرفت کاری به صورت نمودار و درصد در صفحه اصلی پروژه ها
- امکان تخصیص هر پروژه به مشتری یا گروه مشتریان
- امکان غیر قابل مشاهده کردن هر پروژه برای کاربران
- تعیین تاریخ شروع، پایان و دوره زمانی یا مهلت پروژه
- امکان به اشتراک گذاشتن پروژه برای سایر کاربران
- مشاهده آمار و گزارشات ماهانه و سالانه روند پروژه

مدیریت منابع انسانی

مدیریت پرسنل:

- مشاهده مانیتور پرسنل از طریق کامپیوتر یا موبایل از راه دور توسط مدیران اصلی و امکان ذخیره تمام تصاویر در پرونده پرسنل

ص ۳۰

ارزیابی پرسنل:

- امکان امتیازدهی مدیران و پرسنل به یکدیگر و همینطور امکان امتیازدهی مشتریان به پرسنل جهت تشخیص میزان کارایی و محبوبیت هرکدام از آنها
- برآورد میزان کارکرد مفید پرسنل

از ۳۷

کنترل پرسنل:

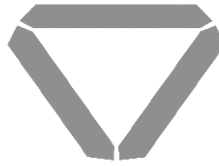
- مشاهده مانیتور پرسنل
- امکان شنود وضبط مکالمات داخلی و خارجی
- امکان ذخیره سازی و مرور گفتگوهای آنلاین
- امکان تعریف محدودیت

ایجاد انگیزش:

- گروه بندی در تیم فروش و ایجاد رقابت بین آنها و مشاهده روند رقابت توسط تیم های فروش

دستور کاری:

- تعریف و پیگیری جلسات کاری قبل از تشکیل جلسات تا پایان کار
- جدول هوشمند شامل جلسات، یادآوری و اعلان ها



RANTIZ ERP CRM

- تعریف دستور کاری برای هر پرسنل
- مشاهده و تعیین میزان درصد پیشرفت کار
- مشاهده تقویم هوشمند کاری به صورتهای مختلف از جمله روز، ماه و هفته
- نمایش تقویم کاری هر کاربر یا فهرست کلیه کارها و امکان جستجوی پیشرفته
- امکان مشاهده تاریخ تولد کلیه اعضا و مشتریان
- امکان سفارشی کردن تقویم و وارد ساختن مناسبتهای دلخواه به صورت دستی یا خودکار توسط کاربر
- فهرست بندی کارها و وظایف بر اساس کارهای ناقص، خاتمه یافته، در حال بررسی و یا غیره
- ایجاد دستور کاری، آلارم، قرار ملاقات، یادآوری جلسات و غیره با کلیک بر روی روز مورد نظر در تقویم
- امکان افزودن روزهای بیشتر یا یک دوره زمانی در قسمت ایجاد فرم

حقوق و دستمزد:

- محاسبه خودکار حقوق پرسنل بر اساس ساعات کاری
- امکان اتصال به دستگاه حضور و غیاب
- مدیریت ماموریت ها، مخارج و زمان صرف شده
- امکان آنلاین نمودن دستگاه حضور و غیاب

ص ۳۱

از ۳۷

پرداخت حقوق و مزایا:

- اتصال به سیستم بانکی
- پرداخت حقوق و مزایای پرسنل فقط با یک کلیک

مرخصی:

- فرم درخواست مرخصی با تعیین کاربر، نوع مرخصی، تاریخ شروع و پایان، مسئول بررسی، تایید و توضیحات
- فهرست بندی مرخصی ها بر اساس وضعیت مرخصی های در انتظار تایید
- نمایش فهرست میزان مرخصی های استفاده شده هر کاربر



RANTIZ ERP CRM

چت:

- گفتگوی آنلاین بین پرسنل یا داخل مجموعه
- گفتگوی آنلاین با مشتریان و اعضا
- امکان ذخیره سازی متن چت ها جهت پیگیری در زمان لازم
- چت خصوصی و چت عمومی بین مدیران و پرسنل

مدیریت اعضا و کاربران:

- امکان ایجاد حساب کاربری برای اعضا همراه با شناسه و رمز عبور جهت ورود و مشاهده بخشهای مربوطه و عمومی
- امکان گروه بندی نوع کاربران به صورت نامحدود و تخصیص هر عضو به گروهی خاص
- اختصاص یک متن خوشامدگویی، دستورات و اطلاعات اولیه در ایمیل افتتاح حساب کاربران
- امکان ایجاد حق عضویت و تاریخ اشتراک به همراه پرداخت آنلاین
- تفکیک و فهرست بندی اعضا بر اساس تاریخ عضویت و حق اشتراک
- امکان صدور پروفایل اعضا به صورت فایل PDF

ص ۳۲

از ۳۷

کنترل

مدیریت وسایل از راه دور:

- امکان اتصال به تمام وسایل برقی و الکترونیکی و کنترل آنها از راه دور مانند آسانسور، بالابر پارکینگ، چراغها، انواع سنسورها و غیره

مدیریت سطح دسترسی AIM:

- تعریف گروه بندی های مختلف کاربری
- تعریف سطوح دسترسی و تخصیص آنها به گروه ها و کاربران
- امکان تفکیک محیط کاربری یا پورتال ها نسبت به دسترسی
- کم یا زیاد شدن تعداد منوها و امکانات به میزان سطح دسترسی هر کاربر



RANTIZ ERP CRM

مدیریت اطلاعات MIS:

- مرور و مشاهده اطلاعات مربوط به تمام بخشها

اموال:

- گروه بندی اموال مانند گروه قابل استهلاك يا گروه مصرفی
- اختصاص و تحویل اموال بر اساس ثبت به پرسنل
- فهرست اموال، کدینگ و ثبت برچسب اموال

بودجه:

- امکان درخواست بودجه توسط یک کاربر یا گروهی از کاربران جهت هدفی خاص
- امکان بررسی و تصویب بودجه
- نظارت کامل بر روند و نتیجه بودجه

ص ۳۳

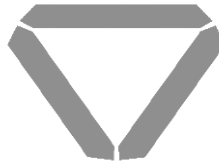
از ۳۷

خرید:

- فرم خرید جهت خریدهای داخلی شرکت
- مدیریت روند خرید از درخواست توسط پرسنل و بررسی تا تایید توسط مدیر مربوطه
- جریمه اشتباه کنندگان در نیاز به خرید

آلارمها:

- امکان تعریف و تنظیم آلارمها برای هر ماژول و هر سطح دسترسی
- مشاهده آلارم به صورت خلاصه یا جزئیات کامل
- امکان تعریف مشاهده آلارم در صفحات مورد نظر
- تنظیم و تعریف آلارمها نسبت به دوره های زمانی مختلف
- امکان ارسال آلارم ها به واسطه نمایش در صفحه ویا ارسال ایمیل و اس ام اس
- امکان ارسال هر آلارم به کاربر یا گروه مسئول
- امکان ایجاد آلارم صوتی



RANTIZ ERP CRM

- امکان ایجاد آلارم نوری بوسیله لامپهای هوشمند
- نمایش آلارم در چند منطقه از محیط برنامه جهت جلوگیری از هرگونه اشتباه

امنیت:

- امکان ایجاد محدودیت و عدم دسترسی کاربران به اطلاعات
- ایجاد تعاریف مشخص جهت مشاهده، ویرایش و خروجی اطلاعات
- بک آپ آنلاین و آنلاین، دستی و اتوماتیک
- رمز نگاری (Encryption) جهت جلوگیری از هرگونه نفوذ و هک
- جلوگیری از دزدیده شدن اطلاعات حیاتی مانند فهرست فروشندگان، خریداران یا سایر اطلاعات محرمانه توسط پرسنل
- امکان کنترل دومرحله ای از طریق اس ام اس یا ایمیل برای ورود یا بازنشانی رمز عبور
- امکان تنظیم برای بازنشانی رمز عبور فقط توسط خود شخص مدیر

ص ۳۴

گزارشات:

- گزارش ساز
- نمایش تمام گزارشات به صورت سفارشی یا اتوماتیک در صفحه اول
- نمایش گزارش هر بخش در صفحات مرتبط
- نمایش تمامی فاکتورها، سفارشات و حسابهای پرداخت شده یا نشده
- نمایش درصد و میزان پیشرفت کارها، پروژها و سایر بخش های فعال
- امکان مشاهده گزارش بصورت خودکار پس از ورود اطلاعات در هر بخش
- امکان مشاهده کل گزارشات در آپ موبایل
- گزارش گیری پیشرفته از بخش های مورد نظر به شکل گرافیکی
- امکان چاپ گزارشات با فرمت های مختلف
- خروجی فایل گزارشات با فرمت های PDF, CSV, TSV, EXCEL

از ۳۷



RANTIZ ERP CRM

سایت ساز و مدیریت حرفه ای سایت RantizCMS

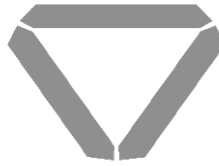
- محیط کاربری فارسی و آسان
- امکان کنترل و ویرایش تمام قسمت های سایت
- قابلیت آپلود و مدیریت فایلها
- امکان مدیریت و ویرایش منوها
- امکان تغییر رنگ و استایل قالب سایت
- ویرایش و مدیریت تمام مطالب و متون
- امکان مدیریت سایت توسط چندین کاربر به صورت همزمان
- امکان طراحی سایت از یک وبسایت ساده تا یک پورتال پیشرفته
- واکنش گرا و قابل مشاهده در هر دستگاهی از جمله موبایل، تبلت یا تلویزیون های اسمارت
- امکان پخش فیلم و موسیقی
- دارای فرم تماس
- امکان ایجاد ایمیل رسمی یا شرکتی به صورت نامحدود

ص ۳۵

از ۳۷

ابزار

- ارسال ایمیل انبوه
- ورودی و خروجی اطلاعات با فرمت های عمومی و استاندارد مانند CSV و EXCEL
- امکان آپلود اسناد در گوگل درایور و مدیریت دانلود آنها
- ایجاد ضمیمه، لینک دانلود، لینک فایلها گوگل درایو و اسناد
- پشتیبانی از GOOGLE APPS بدون ذخیره اطلاعات کاربری گوگل جهت حفظ امنیت بیشتر
- امکان اتصال به DropBox و ساخت یک دایرکتوری مخصوص مشتریان و لینک اطلاعات آپلود شده
- ارسال پیام کوتاه
- ساعت همراه با آلارم
- عکس گرفتن از مانیتور کاربران و ذخیره آنها
- فشرده ساز و بهینه ساز تصاویر و عکسها بصورتیکه بهترین کیفیت و پایین ترین حجم حاصل گردد



RANTIZ ERP CRM

- فرم ساز حرفه ای با امکان ایجاد و ویرایش فیلدها با فرمت های مختلف
 - ارسال ایمیل گروهی به کاربران، مشتریان و مخاطبین
 - امکان ایجاد و ویرایش قالب ایمیل
 - ورودی و خروجی اطلاعات با امکان انتخاب بخشهای مختلف مانند فهرست کاربران یا صورتحسابها
 - تولید و چاپ بارکد با امکان انتخاب اندازه کاغذ، تعداد بارکد در صفحه، مقدار دستی بارکد یا استفاده از بارکد یک محصول
 - امکان لینک و مشاهده وبسایت در محیط برنامه
 - امکان اتصال به سرور وبسایت از طریق FTP
 - امکان ارسال ایمیل و یا اس ام اس با زمانبندیهای مشخص جهت اعلان و یا یادآوری به مخاطبین
 - ایجاد نظرسنجی
 - امکان تعیین نوع پاسخگویی و تعداد فیلد فرمها
 - امکان ایجاد لینک عمومی یا اتصال نظر سنجی به وبسایت
 - انتخاب و ایجاد نظرسنجی به دو حالت استاندارد و پیشرفته
۱. استاندارد: پرسش و پاسخ می باشد
۲. پیشرفته: علاوه بر پرسش و پاسخ شامل انتخاب روزها و ساعات پیشنهادی مانند تعیین زمان یک جلسه

ص ۳۶

از ۳۷

پشتیبانی

- پشتیبانی به مدت یکسال از تاریخ خرید رایگان می باشد
- جهت بروزرسانی ها و پشتیبانی سالهای بعدی قرارداد جدید منعقد می گردد
- دریافت تمام آپدیت های جدید

ویژگی ها

- امکان دورکاری یا دسترسی در تمامی ساعات شبانه روز



RANTIZ ERP CRM

- نیازهای دیگری که در بخشهای این نرم افزار وجود ندارد میتواند به آن افزود وهمینطور مواردی را که موردنیاز نیستند را می توان حذف نمود
- امکان مشاهده و دسترسی از طریق انواع دستگاه ها مانند کامپیوتر با سیستم عامل های ویندوز، مک و لینوکس، تبلت، موبایل و حتی تلویزیون های اسمارت
- امکان ورود حسابها و واحد های متنوع ارزی
- اجرای تحت وب بدون نیاز به هیچ گونه زیرساخت و هزینه
- قابل اجرا در انواع شبکه ها به صورت آفلاین و آنلاین
- قابل اجر به صورت ترکیبی از شبکه داخلی و اینترنت
- قابل اجرا در اینترنت ملی
- قابلیت افزودن و اتصال ماژولهای جدید
- امکان برنامه نویسی برای امکانات جدید مورد نیاز مشتری

ص ۳۷

آموزش

از ۳۷

- آموزش می تواند به صورت حضوری یا با استفاده از فیلم ها و مجلات آموزشی انجام گیرد

زیرساخت ها

- پیش نیاز ابتدایی این نرم افزار تنها اینترنت است
- در صورت نیاز به استفاده تحت شبکه داخلی نیاز به سیستم شبکه داخلی خواهد بود
- قابل استفاده در انواع شبکه ها مانند: اینترنت، شبکه داخلی، انواع شبکه های صنعتی، اینترنت ملی و غیره

BE THE FIRST

Rantiz is an international company providing software solutions and services. Rantiz is currently providing the most advanced ERP and CRM software in IRAN and Middle East countries. The state of the art technology used in these software and developing over and over make Rantiz software always one step ahead of the others. Rantiz can help small, mid-range and enterprise businesses to organize and manage simply everything about their businesses and find their way to bigger markets.

ONE STEP AHEAD OF YOUR COMPETITORS



grow with us

r a n t i z .com

☎ 021-26208446 📠 021-26208142

📍 Unit 50, No.4, East Atefi, Africa Blvd., Tehran

Rantiz belongs to Mehrsaman Co. and Mehrsaman Co., is one of Ojand Corp. companies.